

2019-2020 District Goals



地区: District 337 C
会則地域: Orient and Southeast Asia

指導力育成: クラブ役員研修

2019～2020年度には、次期クラブ役員の42%がクラブ役員研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、リジョン/ゾーン・チェアパーソン研修行事を支援し、推進する。

リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修

2019～2020年度には、次期リジョンおよびゾーン・チェアパーソンの100%がリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、地区GLTコーディネーターが指導力育成補助金を申請し、ゾーン・チェアパーソン研修の経費に充てるよう奨励する。

すべての会員に学ぶ機会を提供

新会員招請

	年度の目標新会員数
第1四半期	50
第2四半期	50
第3四半期	40
第4四半期	40

第4四半期の末までに、私の地区は計180人の新会員を入会させる。

実施項目:

私の地区は3のクラブ支部を結成させる。

私の地区は40歳未満の新会員を50人入会させる。

私の地区は4回以上の会員増強イベントを実施する

私の地区内のクラブはすべて、個々に会員増強目標を設定する。

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース（「誘ってみよう！」ガイド、入会式のアイデアが含まれたクラブ会員委員長ガイド、地域社会奉仕ニーズ調査、会員増強補助金）を活用し、推奨する。

新クラブ結成

	新クラブ	チャーターメンバー
第1四半期	0	0
第2四半期	1	25
第3四半期	0	0
第4四半期	1	25

第4四半期が終わるまでに、私の地区は2の新クラブを結成させる。

その新クラブには最低 50 人のチャーターメンバーが在籍。

実施項目:

私の地区では、すべてのガイディング・ライオンが公認を受け、新クラブを割り当てられるようにする。

私の地区では、新クラブ結成ワークショップを開催する。

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース（会員増強補助金、新クラブ結成ガイド、「誘ってみよう！」ガイド）を活用し、推奨する。

会員維持

	退会者数
第1四半期	20
第2四半期	20
第3四半期	10
第4四半期	5

第4四半期末の時点で、地区の退会者数が 55人を超えないようにする。

実施項目:

私の地区のGATコーディネーターは、「あなたの評価は？」アンケートの活用を奨励する。

私の地区では、「クラブ活性化計画」を会員維持に役立てる。

私の地区のGATコーディネーターは、すべてのクラブに効果的な新会員オリエンテーションを行わせる。

私の地区では、退会者へのアンケートを通して、会員の満足度を高める方法への理解と認識を深めていく。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

クラブ例会及びアクティビティの方法などに対する会員の理解度と満足度をクラブ運営の活性化につながるよう工夫する

純増目標

180	+	50	-	55	=	175
年度の目標新会員数	+	年度の目標チャーターメンバー数	-	年度の目標退会者数	=	純増目標

受益者数

2019～2020年度、私の地区は 17000 人の人々に奉仕する。

実施項目：

私の地区では、奉仕受益者の総数のうち、青少年（18歳未満）が95人になるようにする。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（奉仕事業プランナー、クラブおよび地域社会奉仕ニーズ調査、地元でパートナーシップを構築するには、資金獲得ガイド）を活用し、奨励する。

私は地区内のクラブに、協力して共同奉仕事業を行うことで、各地域社会へのインパクトを最大化するよう奨励する。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

2018～2019年度、当地区でリジョン合同による資金獲得事業を開催し、成功した事例を地区全体のクラブに紹介し、地区合同による資金獲得事業を推進するように計画を組んでいる

奉仕活動

2019～2020年度、私の地区では7件の奉仕アクティビティを実施する。

実施項目：

私は地区内のクラブに、グローバル重点分野について説明する。

クラブによる奉仕アクティビティ報告

2019～2020年度、私の地区ではクラブの70%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目：

私の地区のGATコーディネーターは、MyLionウェブでの報告に関する研修を実施し、参加者に「奉仕の報告が重要な理由」を配布する。

私は、地区内のすべての会員（またはクラブ会長）に、MyLionアプリをダウンロードしてすべての奉仕事業に役立てるよう奨励する。

私は、グローバル・アクション・チームが継続的にクラブの報告を支援するようにする。

私は、クラブの奉仕を報告する責任がクラブ奉仕委員長にあることを強調する。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（アクティビティ報告、アクティビティ報告ガイド、奉仕の報告が重要な理由）を活用し、推奨する。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

各ゾーンチェアパーソンとの連携を密にして、地区の目標に向けてのアドバイスを強力に行い、その結果を随時報告をさせ、次の行動計画を指示する

自分としての目標と実施項目

地域にインパクトのある奉仕を前提として行動計画を作成し、実施にうつす

参加

2019～2020年度、私の地区ではライオンズの85%がLCIFのインパクトを理解し、LCIFへの寄付を通して支援を示す。

実施項目：

私は地区LCIFコーディネーターを支援し、彼らがLCIFに関するライオンズの知識を高め、「キャンペーン100：LCIF奉仕に力を」に参加するライオンズの数を最大化できるようにする。

私の地区では、会員が毎週2ドルを「キャンペーン100：LCIF奉仕に力を」に寄付するよう奨励する。

私は、年に2000.00ドルを寄付することで自らLCIFを支援することにより、模範を示す。

資金獲得

2019～2020年度、私は地区LCIFコーディネーターと協力し、US\$ 100.00を獲得することで「キャンペーン100：奉仕に力を」を支援する。

実施項目：

私の地区では、US\$100.00 を獲得することで「キャンペーン100：奉仕に力を」を支援する。

私の地区では、「キャンペーン100：奉仕に力を」に向けて0クラブがモデルクラブ誓約を行うようにする。

私の地区では今年度、50クラブを100/100クラブにする。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

LCIFに対する理解度を一段と高め、LCIF寄付の必要性を強調し、寄付の拡大をはかる

アドボカシー

2019～2020年度、私の地区ではクラブの70%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目：

私の地区では、LCIFの拡大されたグローバル重点分野と私たちが利用できる交付金について、ライオンズの知識を高める。

私は地区ガバナーとして行う訪問の度に、LCIFに関するメッセージを発信する。

私の地区に提供されるすべての交付金について、私は事業報告の100%が遅滞なくLCIFに提出されるようにすることで、グッドスタンディングを維持し、今後も交付金を受けられるようにする。

この目標を達成するためのその他の実施項目：

私の地区は、ガバナーがGATコーディネーターを兼任しているので期首早々に研修会を実施し、MY LION WEBでの報告の周知徹底をはかり、報告をさせる

自分としての目標と実施項目

MJF一口\$1000寄付20回以上を目標として最大限努力をする